

Din virksomheds vækst - vores mission



Før Jens Enevold Kristensen blev direktør i Business Randers, var han i fem år CEO i Skiveegnens Erhvervs- og Turistcenter.

“Jeg drømmer om, at vi altid er det første sted, du som virksomhedsejer rækker ud, når du har en udfordring”

Kolofon:
Koncept og redaktion: **Die Wiese/Trine Wiese**
Layout: **Reklamestuen/Maria Gimm Feltendal**
Tryk: **Campo Grafisk**

Vidste du, at ...

- Vi er en del af det danske erhvervsfremmesystem, der hjælper virksomheder med både opstart, drift og udvikling.
- Du som virksomhedsejer i Randers har adgang til loyal sparring fra vores erfarne konsulenter. Vi står klar til at hjælpe, uanset om du er nybagt iværksætter eller ejer en etableret virksomhed.
- Vi er en selvejende organisation, der er skabt af og for medlemmer. Det betyder, at dine behov og ambitioner altid er i centrum.
- Vi bliver støttet af Randers Kommune, så vi kan rådgive dig uvildigt og uden beregning. Vi er din lokale erhvervsservice uden skjulte dagsordener.
- Vores brede bestyrelse sikrer, at dine interesser bliver hørt. Bestyrelsen har repræsentanter fra både erhvervsliv, uddannelser, kommune og organisationer.
- Vi hjælper med både stort og småt. Vi er både din sparringspartner, når du søger en skarp mentor, vil ind i et stærkt netværk, har brug for finansiering eller leder efter de helt rigtige samarbejdspartnere.

“Vi har gavn af et stærkt, lokalt Business Randers”

*Per Hastrup, topchef, Prodan A/S.
Læs interviewet med ham side 14-15.*

Kære virksomhedsejere

I 10 år har jeg været direktør i Business Randers. I alle årene har det været en stor fornøjelse at få adgang til “maskinrummet” hos jer, der driver Randers fremad. Det har været en øjenåbner. Det har været et privilegium. Og det har været en kæmpe inspiration.

Bag hver butik, hver produktion og hver håndværksvirksomhed ligger der mod, vilje og benhårdt arbejde. Og det står stadigt tydeligere for mig, at ingen skaber vækst alene.

De stærkeste ledere er ofte dem, der tør åbne døren og sige: “Kom ind og syretest mine ideer.” Og præcis dette er kernen i vores arbejde i Business Randers.

Vores vigtigste opgave er at være det sted, du rækker ud til, når du vil tage næste skridt. Vores tætte team af virksomhedskonsulenter hjælper med at stille de rigtige spørgsmål, åbne de rigtige døre og spotte mulighederne, før andre ser dem.

Vi tilbyder ikke standardløsninger. Vi tilbyder derimod nærvær, indsigt og adgang til et stærkt erhvervsfremmesystem.

Vi er lokalt forankret og nationalt forbundet.

Vi er din uvildige sparringspartner med fingeren på pulsen og fødderne solidt plantet i din virkelighed.

I er mange lokale iværksættere og virksomhedsejere i Randers, og alle fortjener I opbakning. Ikke tomme ord.

Dette magasin sætter spot på nogle af jer, der tør. Jer, der skaber. Jer, der hver dag gør en forskel for vores kommune.

Vi glæder os til at gøre det samme for jer.

*Jens Enevold Kristensen,
Direktør, Business Randers*

Vores historiske rødder

31/12 - 1985

Randers Erhvervs- & Udviklingsråd etableres

31/12 - 2013:

Vi ændrer navn til Erhverv Randers.

1/10 - 2022:

Organisationen moderniseres. Under navnet Business Randers samler virksomheder, kommune og andre lokale aktører sig om at skabe bæredygtig erhvervsudvikling og innovation

Kort om Pro Industries

- Anno 2025 har virksomheden 11 ansatte. Kundekredsen er solid og trofast, og Pro Industries arbejder fortsat målrettet med yderligere automatisering og digitalisering.

- Specialet er mindre bearbejdede komponenter. Fra enkeltstyk til serier på op til 20.000 styk til først og fremmest levnedsmiddel- og transportindustrien.

Jørgen Due Jensen
Bestyrelsesformand
Pro Industries

Anders Poulsen
Ejerleder
Pro Industries

Pro Industries

Fra faldefærdigt industrilokale til vækstvirksomhed med ambitioner

Business Randers' mentorforløb blev en løftestang for iværksætterprofilen Anders Poulsen, der ejer Pro Industries ApS.

I 2012 måtte Anders Poulsen vinke farvel til sin arbejdsplads, der var gået konkurs. Han havde ingen som helst drøm om at blive iværksætter, men så ringede en tidligere kunde.

- Kunden spurgte "Hvor skal vi nu købe vores komponenter?", og det spørgsmål satte noget i gang. Jeg sagde: "Giv mig til i morgen, så finder jeg ud af det." Og næste dag var jeg sprunget ud som selvstændig, fortæller Anders.

Med en fræser fra 1986 og en manuel drejebænk flyttede han ind i et faldefærdigt industrilokale med sammenstyrtede lofter og utætte vandrør. Så kastede han sig ellers ud i iværksætterlivet.

- Jeg stod for næsten alt selv de første år. Fra produktion til fakturering. Min far hjalp dog med at pakke og sende, fortæller han.

Og det virkede, hvad Anders gjorde. For han måtte snart investere i flere maskiner, og efter nogle år kunne han ansætte sin første medarbejder.

-Min tilgang har fra starten været enkel. Jeg satser på kvalitet, fleksibilitet og ærlighed overfor kunderne. Jeg giver ikke altid kunden ret, og det har de respekt for. Hvis en tegning for eksempel ikke passer, så melder jeg det ud. Det er jo bedre at finde fejlen, før vi laver 4.000 styk af noget, der ikke virker.

Et vendepunkt

Det var i 2024, at Anders besluttede sig for at handle på sit ønske om at styrke organisationen.

-Jeg var kommet til den erkendelse, at virksomhedens kompleksitet - i kombination med ønsket om vækst - krævede flere ressourcer ombord. Det nyttede ganske enkelt ikke, at jeg selv havde alle kasketter på, hvis vi skulle vækste yderligere, fortæller han.

Virksomheden havde med andre ord brug for en stærkere intern organisering, og i samråd med Torsten Westh, konsulent hos Business Randers, blev Pro Industries tilmeldt Business Randers' mentorprogram.

- Det var via mentorprogrammet, at jeg blev koblet op med Jørgen Due Jensen, der er en erfaren erhvervsleder og konsulent. Vi havde lige fra starten af god kemi, og vores samarbejde har vist sig som en løftestang, fortæller Anders og fortsætter:

- Hos Jørgen fandt jeg den sparring, jeg havde savnet, og nu er vi sammen begyndt at opbygge en mere robust organisation med fokus på digitalisering, effektivisering samt salgs- og ledelsesudvikling.

Anders holder en kunstpause og tilføjer:

-Jeg havde i mange år prioriteret driften, og der var elementer i ledelsen jeg havde ignoreret for længe. Jørgen har hjulpet mig med at se virksomheden udefra og holder mig fortsat til ilden.

“

Virksomheden havde med andre ord brug for en stærkere intern organisering, og i samråd med Torsten Westh, konsulent hos Business Randers, blev Pro Industries tilmeldt Business Randers' mentorprogram”

En usleben diamant

Et uforløst potentiale. Det var, hvad den erfarne erhvervsleder og konsulent Jørgen Due Jensen så, da han første gang mødte Anders Poulsen.

-Jeg oplevede en teknisk skarp og passioneret ejerleder, men jeg så også en virksomhed, der manglede retning, struktur og synlighed. Det her var bestemt en usleben diamant, men med stort potentiale, fortæller Jørgen, der nu er blevet bestyrelsesformand i Pro Industries.

Virksomheden havde hverken skilt på facaden eller hjemmeside, da Jørgen kom på besøg første gang. Men til gengæld evnede den at levere kvalitetskomponenter til blandt andet fødevarer- og transportindustrien.

Fra drift til strategi

Samarbejdet mellem Jørgen og Anders, der startede med mentorforløbet, er nu blevet et egentligt strategisk partnerskab, og fokusområderne er fortsat:

- **Professionalisering af ledelsen**
- **Visuel identitet og branding**
- **Struktur og systemer**
- **Rekruttering og opbygning af et stærkt team**

- Mentorprogrammet er en fantastisk indflyvning. Det giver ejerleder og mentor mulighed for at lære hinanden at kende, inden samarbejdet eventuelt går mere i dybden, siger Jørgen.

Med en egenudviklet ERP-løsning, et stærkt team og en tydelig vækststrategi er målet nu klart: Pro Industries skal fordoble sin omsætning inden for tre år.

-Vi har kompetencerne og kapaciteten. Med lidt flere maskiner og måske et aftenhold, kan vi nå det, lyder det fra Anders.

“At være brobygger og at bringe ny viden og hjælp til de lokale iværksættere og virksomheder. Det har altid været drivkraften i mit arbejde hos Business Randers.”

Torsten Westh
Erhvervskonsulent, Business Randers



Scan og læs mere om mentorordninger her

Løft din virksomhed med en mentor

Som medlem af Business Randers får du adgang til en mentorordning, der hjælper dig med at udvikle din virksomhed.

En mentor kan give dig:

- Overblik og retning på virksomhedens udvikling
- Sparring om opgaver, struktur og ledelse
- Konkrete input til for eksempel salg, markedsføring, HR eller økonomi

Kilde: Business Randers



Fra nedlagt grisestald til cirkulær frontløber

Det er ganske imponerende, hvad en dygtig virksomhed kan opnå i løbet af bare fem år.

Tag El Recycling, der er specialiseret i genbrug af elektronikaffald, og som har taget iværksætterrejsen fra en 600 m² grisestald på en gård lidt uden for Randers til sit nuværende domicil på 4.500 m². i Randers.

Virksomhedens omsætning var i 2024 på 40 millioner kroner plus, og den har nu 70 medarbejdere inklusive deltidsansatte, fleksjobbere og medarbejdere på arbejdsprøvning.

-Ja, der er sket noget med størrelsen, men vi er fortsat tro overfor vores oprindelige beslutning om at skabe en forretning, der giver mening for både os personligt, for den grønne omstilling og for de mennesker, der har gavn af, at trinnet til arbejdsmarkedet bliver lidt lavere, siger Michael Hessellund, der leder virksomheden i et tæt samarbejde med medstifter og direktør Casper Roensbech og salgschef og medejer Mantas Hansen.

Kort om El Recycling

- Indsamler og reparerer brugt elektronik, der ellers var blevet skrottet af virksomheder og kommuner eller på genbrugspladser.
- Tilbyder både beskæftigelsesforløb og rekrutterer sårbare medarbejdere.

Storslået lokal opbakning

El Recyclings speciale har fra dag et været at afhente og indkøbe udtjente elektronikprodukter, der sorteres til enten genbrug eller genanvendelse med et klar mål om at genbruge så meget som muligt. E-affald til genbrug renses for data, rengøres og repareres og gensælges.

Investorerne opbakning til virksomheden har været solid. El recycling har allerede opnået finansiering hos Danmarks Eksport- og Investeringsfond (EIFO), og i 2025 sikrede virksomheden sig desuden en investering på 1 million kroner i DR-programmet Løvens Hule, hvor "løven" Tahir Siddique blev investor.

-Vi har med andre ord investorerne med os, men til gengæld er der en anden udfordring, vi altid har bøvlet med, og den handler om at få varer nok på hylderne. Vi sælger alle de varer, vi får ind, så vi kunne jo godt tænke os endnu flere varer, og det er, hvad vi især for tiden bruger en del kræfter på at få til at ske, siger Michael.

Han forklarer videre:

-Vi ser fortsat et kæmpe uudnyttet potentiale og ønsker at vækste yderligere. Aktuelt er vi på udkig efter et samarbejde med en ny affaldsoperatør med endnu større muskler. Vi var for nylig på en messe for elektronikskrot i Tyskland, og i morgen rejser jeg til Litauen, hvor jeg skal besøge en affaldsoperatør, vi mødte på messen.



Vi havde rigtig god gavn af, at Business Randers i 2021 inviterede os til at præsentere vores virksomhed for deres mentorpanel"

Michael Hessellund

El Recycling

AI-kursus var spot on

Konsulenterne hos Business Randers evner både at agere praksisnært og proaktivt, vurderer Michael fra El Recycling.

-Konsulenterne har denne her helt tætte forståelse for, hvad vi som virksomhedsejere står midt i, og den er afgørende for, at de kan hjælpe os så præcist, siger han og er på samme vis tilfreds med de mange arrangementer, netværk og workshops, som Business Randers arrangerer for lokale virksomheder.

-Vi vil især gerne nævne et kursus i AI, som vi for nylig deltog i. Jeg var på forhånd lidt skeptisk, men det, vi fik præsenteret, var lige til at tage ind og har siden haft en kæmpe betydning for os. AI-kurset har hjulpet os gevaldigt og ramte i den grad plet, fortæller Michael.

Scan og se kommende arrangementer, workshops og kurser her





“Missionen er at skabe mere ro og nærvær hos både børn og voksne”

Carol Sannes

Tilbage i 2021 vandt Carol Sannes Hestens Hule, der er Business Randers' spin off på DR-konceptet Løvens Hule. Det blev starten på en overbevisende iværksætterrejse.

Hun har grinet. Hun har grædt. Og hun har knoklet, siden hun startede iværksættervirksomheden FLOOFERS® i 2020.

De seneste fem år har Carol Sannes fra Randers kæmpet for, at endnu flere vil få øjnene op for hendes sortiment af tyngdebamser, tyngdepuder og tyngdetæpper, der kan berolige børn og voksne med behov for tryghed.

Og salget går den helt rigtige vej.

-Det var i julen 2020, at jeg begyndte at sælge tyngdebamserne fra min garage, og jeg solgte 49 det første år, siger Carol Sannes og fortæller videre:

-Så fik jeg en lokal investor, en fysisk butik og en webshop, og salget voksede yderligere. Sidste år havde jeg en omsætning på 2,3 millioner kroner, og nu har jeg solgt over 7.500 Floofers.

Randers-iværksætteren designer, udvikler og sælger sansestimulerende tyngdeprodukter til lindring for børn, unge og voksne med alt fra søvnbesvær til psykisk-motorisk uro. Missionen er at skabe mere ro og nærvær hos både børn og voksne.

Kort om FLOOFERS®

- Grundlagt i 2020 af Carol Sannes.
- Dansk producent af sansestimulerende tyngdebamser, tyngdepuder og tyngdetæpper.
- I 2021 vandt Carol Sannes iværksætter-konkurrencen Hestens Hule.
- I 2025 deltog hun i Løvens Hule, hvor den erfarne investor Louise Herping Ellegaard investerede i virksomheden.

Fra Hestens til Løvens Hule

Æren for virksomhedens vækst tilfalder naturligvis kun en person, og det er Carol Sannes. Men undervejs på iværksætterrejsen har hun heldigvis oplevet af få hjælp og opbakning til at udvikle sin forretning.

-Jeg startede op ved at låne i vores hus, og jeg vidste lidt om forretning, da jeg er serviceøkonom og handelsøkonom med speciale indenfor salg og marketing. Men jeg skal da ærligt sige, at det ikke bare har været en dans på roser. Det har også været et knoklearbejde hele tiden at udvikle virksomheden og udbrede kendskabet til det, vi tilbyder, siger Carol Sannes og tilføjer:

Vores iværksætterrejse blev kickstartet af Hestens Hule



-Så jeg har glad og gerne taget imod den hjælp, jeg har fået tilbudt. Ingen kan det hele selv, og for eksempel investorer og sparring fra erfarne erhvervsfolk er mere end velkomment.

Tilbage i 2021 vandt Carol Sannes iværksætter-konkurrencen Hestens Hule, der er Business Randers' spin off på DR-konceptet Løvens Hule. Her fik hun sammen med andre lokale iværksættere mulighed for at pitche sin forretningsidé foran et panel af dygtige investorer.

Carol Sannes vandt hovedpræmien på 25.000 kroner, og hun fik desuden forretningsmanden Christian Krogh, tidligere medejer af Risskov Bilferie, med ombord som investor. Herefter kom der fart i udviklingen.

Og i 2025 deltog hun så i Løvens Hule, hvor hun fortalte så overbevisende om sin lille iværksætter-virksomhed, at den erfarne "løve" og investor Louise Herping Ellegaard også sagde ja til at investere i de sansestimulerende produkter fra FLOOFERS®.

-Carol har skabt noget særligt ud fra et personligt behov – et trygt univers, der kan gøre en reel forskel. Netop den type virksomheder, der løser ægte problemer, har ofte langvarig succes. Derfor tror jeg på både Carol og FLOOFERS®, sagde Louise Herping Ellegaard, da hun investerede i Randers-virksomheden.

3 hurtige til Carol Sannes

Hvorfor startede du op som iværksætter?

"Min søn Elias kæmpede som barn med sit skjulte handicap i form af angst og ADHD. Men så opdagede jeg, at han fik ro og et tiltrængt pusterum, når han var sammen med vores marsvin, Frodo. Derfor begyndte jeg at opdrætte marsvin til terapeutisk brug. Men efterspørgslen blev for stor, og så startede jeg med at udvikle tyngdebamser som et alternativ til de levende dyr. Herfra spirede iværksætterideen."

Hvordan har du kræfter til iværksætteriet?

"Jeg ser ikke mig selv som en klassisk fremstormende iværksætterttype. Men med FLOOFERS® har jeg skabt noget, som rigtig mange familier har stor glæde af, og dette er så vigtigt for mig, at jeg evner at se bort fra min uro og fokusere væk fra mig selv. Når noget er meget vigtigt, kan man få uanede kræfter. Jeg vil så gerne hjælpe børn, unge og voksne som Elias."

Hvad siger din søn til sin mors iværksættersucces?

"Han er da vildt stolt af sin mor. Anno 2025 er min søn flyttet hjemmefra. Han bor i udlandet og har et godt job som sælger. Han er med andre ord kommet godt på vej. Men da han var barn og yngre, var det til tider svært vanskeligt for både ham og for os som forældre. Som mor til et barn med et skjult handicap, kender jeg alt til at være ked af det, frustreret og fortvivlet. Før var jeg en fortvivlet mor. Nu er jeg en handlekraftig iværksætter. Denne personlige udvikling er jeg da også selv stolt af."



Brian Svart
Indehaver og stifter
Pro Developments

Lars Hjuler
Indehaver og stifter
Pro Developments

Vækstrejse med stærke rødder i Randers

Året er 2012, og i et mødelokale hos Business Randers præsenterer de to ambitiøse iværksættere Lars Hjuler og Brian Svart deres nye virksomhed, Pro Developments, for et Randers-baseret mentorpanel.

- Vi havde begge bunker af brancheerfaring, da vi startede, og vi havde egentlig ikke regnet med, at nogen kunne lære os noget. Men det viste sig, at vi både blev udfordret og inspireret af mentorpanelet, der dermed blev et uhyre positivt element i vores opstart og virksomhed, fortæller Brian Svart og uddyber:

En lille kerne med stor gennemslagskraft

PRO Developments har både en afdeling i Randers og i Holbæk på Sjælland, og organisationen er kompakt. Den faste stab tæller en enkelt fastansat udover ejerne selv.

- Vores type virksomhed kræver ekstremt alsidige og specialiserede kompetencer, som vi i dag ansætter ad hoc fra sag til sag i form af de bedste rådgivere indenfor hvert deres felt, siger Brian Svart, og Lars Hjuler tilføjer:

- Vi er en lille kerne i virksomheden, men med stor erfaring og gode evner til at uddelegere og styre de processer, som vi i det fleste tilfælde har været igennem mange gange før.

- Vi tænkte: Hvad skal vi bruge det til? Men så sad vi foran et mangfoldigt panel af erhvervsprofiler, der stillede spørgsmål fra helt nye vinkler, og vi begyndte at se på vores virksomhed med lidt andre øjne.

Speederen i bund

De to iværksætteres skepsis blev med andre ord gjort til skamme, da de for tretten år siden præsenterede deres forretningsplan for en flok garvede mentorer fra Randers. Mentorpanelet i Business Randers var et vigtigt bidrag til at sætte en sikker retning for virksomheden. Mentorerne åbnede blandt andet de to iværksætteres øjne for det værdifulde i at etablere et advisoryboard og opsætte målbare mål og formulere stringente forretningsplaner. Og en af mentorerne, erhvervsmanden Jens Kirk, har PRO Developments fortsat et uvurderligt og tæt samarbejde med.

-Samarbejdet med Jens begyndte i mentorforløbet, og Jens er fortsat en aktiv sparringspartner i vores hverdag. Samarbejdet med Jens er vokset naturligt ud af den tillid, der blev bygget op dengang i mentorpanelet, forklarer Brian.

Vilje, erfaring og knofedt

Da forretningsstrategien først var besluttet, blev speederen trykket i bund, mindes Lars Hjuler.

-Så gik det for alvor stærkt, og det var lige fra dag et, at vi havde fart på, fortæller han.

Anno 2025 har PRO Developments udviklet og bygget over 45 projekter for en bred vifte af detailhandelskæder rundt omkring i Danmark, og virksom-

Kort om Pro Developments A/S

- Etableret af ingeniør Lars Hjuler og cand.merc. Brian Svart i 2012.
- Lars og Brian er fortsat ejere og direktører.
- Siden opstarten har virksomheden udviklet og bygget over 45 projekter for en bred vifte af detailhandelskæder rundt omkring i Danmark.
- I det seneste regnskabsår realiserede virksomheden en omsætning på 250 mio. kr. og et overskud på godt 10 mio. kr. efter skat.

Pro Developments

“Det er altid godt at turde
åbne dørene til sin virksomheds
maskinrum og få syretestet egne
tanker og planer”

Brian Svart

heden udvikler fortsat butikker og ejendomme over hele landet og ovenikøbet for nogle af de største kæder i detailbranchen: Salling Group, JYSK, Harald Nyborg, jem & fix med flere.

Byggeprojekterne, som Randers-virksomheden har udviklet og afsluttet, tæller blandt mange andre:

- 17 forskellige byggeprojekter i Randers.
- En ny JYSK og en Sport24 Outlet i Struer.
- En Harald Nyborg og Bigdollar i Grenå.
- Og 240 boliger med en Netto i Aarhus.

-Det har da krævet både vilje, viden, erfaring og knofedt at skabe så stærk en virksomhed, siger Brian og slår igen en streg under det uvurderlige i som virksomhedsejer at være åben for at søge råd og vejledning.

-Det er altid godt at turde åbne dørene til sin virksomheds maskinrum og få syretestet egne tanker og planer, slår han fast og nævner, at det også på andre parametre har været uvurderligt at have stærke rødder i Randers.

Solide lokale investorer

Lars er født og opvokset i Randers, mens Brian er tilflytter. Begge har imidlertid de seneste år været flittige netværkere i randrusianske erhvervssammenhænge.

-Finansiering er traditionelt en udfordring for projektudviklere, og vi har i flere tilfælde hentet kapital fra lokale private investorer, som vi har lært at kende via lokale netværk som Business Randers og Randers FC, fortæller Brian og uddyber:

- De private investorer fra Randers kender os og har tillid til os. De hjælper os med at finansiere projekterne i byggefasen og kan i nogle tilfælde også være slutinvestorer på projekterne. Vores gode samarbejde har gjort, at de hele tiden er klar på det næste projekt. Vi er meget taknemmelige over at lokale investorer i Randers viser os denne tillid.

Ønske: Byggeprojekter i Randers

Fremtiden for PRO Developments byder på endnu flere af den samme slags udvikling af byggeprojekter og ejendomme rundt omkring i Danmark.

Et enkelt ønske fylder dog fortsat hos Brian og Lars, og det er, at de også får grønt lys for at udvikle de næste byggeprojekter i Randers, hvor virksomheden har domicil.

- Udvikling af dagligvarebutikker, der er placeret, hvor folk bor, er med til at tiltrække nye, økonomisk stærke familier som grund- og huskøbere til Randers, præcis som vi alle ønsker. Nye, velplacerede boxbutikker, ikke bare i Paderup, men også nord for Fjorden, medvirker til at trække flere kunder til byen, så den samlede handel i Randers bliver større, fremhæver Brian.

Og Lars tilføjer:

-Vi har haft projekter i de fleste af landets kommuner, og på ønskelisten står nu, at vi får grønt lys til igen at udvikle nogle af vores byggeprojekter i vores egen hjemby.



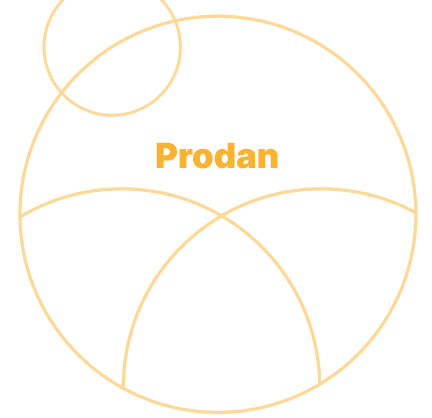
Vi har gavn af et stærkt, lokalt Business Randers

Per Hastrup
Topchef
Prodan

14

Kort om Prodan A/S

- Etableret i 1962.
- Modtog kommunens CSR-pris i 2024
- Beliggende ved E45 i det sydlige Randers
- Resultat før skat 2024: 2,6 mio. kr. (mod 9,1 året før)
- Egenkapital: 48,3 mio. kr



“ Vi foretrækker praksisnær erhvervsservice, der gør livet lettere for os, og derfor er det ofte Business Randers, vi griber fat i”

Per Hastrup

15

Randers-virksomheder har brug for praksisnær erhvervsservice med lokalkendskab og ikke kun centraliserede løsninger, mener topchef Per Hastrup fra Prodan A/S.

Lad os først lige slå fast, at der i efteråret 2025 er optimisme i luften hos maskinproducenten Prodan i Randers, hvor topchef Per Hastrup har sagt ja til at fortælle, hvad virksomheden kan bruge en organisation som Business Randers til.

– Vi har de seneste måneder ansat 12 nye industri- og produktionsteknikere. Efter en afventende vinter er virksomhederne igen begyndt at investere, og det smitter positivt af, ikke mindst hos os, siger Per Hastrup og tilføjer:

– Det er alt andet lige sjovere at skrive nyhedsbreve til medarbejderne med positivt nyt. Vores aktivitetsindeks ligger nu på 112, så det går faktisk rigtig godt. Og resten af året ser også godt ud.

Højere krav – og højere standarder

Prodan blev grundlagt i 2006 via en fusion af fem virksomheder. Medarbejderstaben er nu på 123 ansatte, hvoraf 80 procent er beskæftiget i den højteknologiske produktion, der leverer avancerede komponenter til krævende kunder. Virksomheden får sine råmaterialer, blandt andet stål, titanium og bronze, fra europæiske grossister, hvilket sikrer både sporbarhed, forsyningssikkerhed og bidrager til et lavere CO2-aftryk.

– Vores kunder stiller konstante og store krav til både kvalitet og dokumentation på blandt andet bæredygtighedsområdet, siger Per, når han bliver bedt om at fortælle om den virkelighed, Prodan navigerer i.

Han uddyber:

–Vi skal som underleverandør kunne redegøre for alt: Hvilke maskiner vi bruger, hvordan vi håndterer reklamationer, hvordan vores CSR-strategi ser ud, og hvordan vi håndterer børnearbejde – eller rettere, hvordan vi sikrer, at det ikke forekommer.

Lokalt kendskab er guld værd

Prodans kunder tæller virksomheder overalt i Danmark, og dele af den fremgangsrigt forsvarsindustri er også begyndt at købe flittigt ind i Randers-virksomheden.

– Vi har med andre ord nok at rive i, så al den hjælp vi kan få fra vores lokalområde, er mere end velkommen. Vi foretrækker praksisnær erhvervsservice, der gør livet lettere for os, og derfor er det ofte Business Randers, vi griber fat i, fortæller topchefen og forklarer:

– Jeg ser Business Randers som en vigtig aktør i den lokale vækst. De har fingeren på den lokale puls, og når jeg for eksempel ringer og siger, at vi mangler svejsere, så ved de måske, at en nærliggende virksomhed er i gang med at afskedige. Og her kan de hjælpe med at bygge bro, så vi kan overtage nogle af disse medarbejdere.

Prodan-topchefen holder en kunstpause og slår fast:

–Et sådant netværk og lokalkendskab kan du ikke købe dig til.

De lokale specialister

Per Hastrup ser en klar rollefordeling mellem det lokale Business Randers og det regionale og mere specialiserede Erhvervshus Midtjylland i Aarhus og Herning.

– Business Randers er som et lokalt sygehus, der kan tage sig af det meste og kender vores historik. Vi skal ikke starte forfra hver gang, vi henvender os. Og så bringer de os også videre til de rette specialister, når det er nødvendigt.

Et eksempel var, da Prodan for et par år siden begyndte at arbejde mere målrettet med bæredygtighed og ESG-rapportering.

– Vi havde været til utallige foredrag og seminarer om ESG, men vi anede ikke, hvordan vi skulle gribe det an i praksis. Her satte Business Randers en konsulent på opgaven med at hjælpe os, og vi fik en konkret praksisnær plan at følge. Det er sådan, man skaber værdi, siger Per Hastrup.

Et stærkere erhvervsliv, et stærkere Randers

Når erhvervslivet blomstrer, blomstrer Randers. Sådan lyder den overbevisning, Business Randers er drevet af. Hver dag arbejder vi for at gøre det nemmere at starte, drive og udvikle virksomhed i vores by. Et stærkt erhvervsliv er nemlig ikke bare godt for de enkelte virksomheder. Det er godt for os alle.

Når sunde virksomheder trives, er det en styrke for hele vores lokalsamfund. Fra detailhandel til produktionsvirksomheder. Fra kulturliv til foreningsliv.

Et bæredygtigt, modigt erhvervsliv er et fundament for vækst, arbejdspladser og bosætning. Og når vi investerer i både dugfriske iværksættere og erfarne virksomheder, bidrager vi til både sund udvikling og et attraktivt arbejdsmarked.

Vores hjælp er tæt på og til at forstå

Vi hjælper virksomhedsejere med de konkrete udfordringer i hverdagen og åbner døren til regionale og nationale specialister, når der er behov for mere specialiseret viden.

Og så hjælper vi altid i samarbejde med gode samarbejdspartnere.

Vores essentielle partnerskaber er:

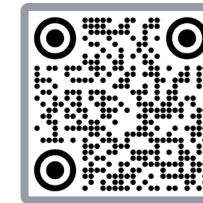
Randers Kommune, Erhvervshus Midtjylland, uddannelsesinstitutioner og lokale virksomheder.

I vores optik kan vi kun skabe et stærkt erhvervsliv SAMMEN. Alene er vi intet. Det er SAMMEN, vi løfter Randers.

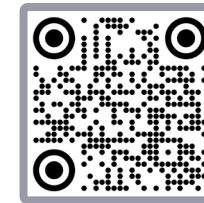
Vi tilbyder den nære hjælp, der kan skabe store forandringer.

Vi har en drøm og en tro på, at byen kan tiltrække flere investeringer og virksomheder og dermed sikre flere arbejdspladser lokalt.

Målet er klart: Vi vil være med til at skabe de bedst mulige vilkår for erhvervslivet, så Randers bliver et attraktivt sted at drive og udvikle virksomhed, skabe arbejdspladser og bosætte sig.



Scan og kom
direkte til
For virksomheder



Scan og kom
direkte til
For iværksættere

Vi **samler erhvervslivet** i Randers Kommune og ønsker at være **første indgang** for alle slags virksomheder.

Vi hjælper med det **nære og det konkrete**, og vi **åbner døren til regionale og nationale specialister**.

Vi ser os selv som en **vigtig spiller** i at fortælle de **fantastiske historier** om vores by - til gavn for den kommune, som vi alle er en del af.

Vi ønsker at bidrage til **endnu flere partnerskaber** på kryds og tværs.

"Jeg ønsker at kunne gøre en forskel for den enkelte ejerleder. Vi har kun stærke virksomheder, hvis vi har en ledelse, der stadig har gå-på-mod til at drive og udvikle sin virksomhed."

Hanna Nørager Sørensen
Erhvervskonsulent, Business Randers



Hanna Nørager Sørensen
Erhvervskonsulent
Tlf.: 5210 0922
hns@businessranders.dk

Jens Enevold Kristensen
Direktør
Tlf.: 2558 2565
jek@businessranders.dk

Serena Madsen
Kommunikationsmedarbejder
Tlf.: 5210 0923
sam@businessranders.dk

Tanja Skjødt-Jakobsen
Eventkoordinator
Tlf.: 5210 0921
tsj@businessranders.dk

Torsten Westh
Erhvervskonsulent
Tlf.: 5210 0925
tw@businessranders.dk

17



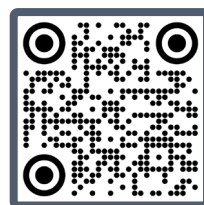
"For mig handler det om at dele viden, skabe synlighed og styrke den kontakt, vi har med vores medlemmer, og jeg elsker det"

Serena Madsen
*Kommunikationsmedarbejder,
Business Randers*

Bliv medlem

Melder du dig ind i Business Randers, er du først og fremmest med til at bakke op om den lokale erhvervsudvikling, og så får du en række medlemsfordele:

- Ubegrænset sparring og vejledning
- Mulighed for at få tilknyttet en mentor i en periode
- Gratis adgang til eller rabat på vores arrangementer
- Rabat på de fleste af vores uddannelser og kurser
- Stemmeret på Årsmødet, fx bestyrelsesvalg mv.
- Dit logo på vores hjemmeside
- Online-mærke, der viser, at du er medlem



Scan og kom
direkte til
vores medlemsfordele

30 events med 1200 deltagere.

Så mange events var Business Randers med til at stable på benene i 2024. Vores events ser dagens lys i et tæt samarbejde med en lang række lokale aktører. Blandt andet er vi en del af Biznet Randers, der hvert år står bag et kæmpe awardshow, der hylder det det randrusianske erhvervsliv.

Hvad er Biznet Randers?

- Biznet Randers er et samarbejde mellem 12 netværk og organisationer i Randers, der står bag nogle af byens største erhvervsarrangementer.
- Højdepunktet er Randers Award – et awardshow, der hylder og fejrer det lokale erhvervsliv. Derudover arrangeres løbende events med ét klart formål: at styrke relationer og skabe netværk på tværs af brancher.
- Bag indsatsen står bl.a. Business Randers, som har den koordinerende rolle og sikrer, at ideer bliver til stærke events med værdi for alle erhvervsdrivende i Randers og omegn.
- Kort sagt: Biznet Randers samler byens netværk, skaber synlighed og giver erhvervslivet et fælles løft – både professionelt og netværksmæssigt.



Scan og bliv klogere på
Biznet Randers



"Jeg brænder for at skabe rammer, hvor mennesker mødes, udveksler ideer og får inspiration til at udvikle deres forretning."

Tanja Skjødt-Jakobsen
Eventkoordinator, Business Randers

Book et møde

Få et uforpligtende møde med en konsulent hos Business Randers.
Kontakt os her: info@businessranders.dk eller tel.: 8640 1066



Business Randers · Parkboulevarden 31 · 8920 Randers NV
T: 8640 1066 · info@businessranders.dk · businessranders.dk